



PRÉSENTATION DE LA SOCIÉTÉ FREDERIC M



C'est en **1983** que Frédéric et Serge Munoz décident de créer leur propre entreprise. Pour cela ils mettent en commun leurs passions. Frédéric est **créateur de parfums** et Serge veut se lancer dans le **commerce**. Leur **héritage** : la richesse du bassin méditerranéen où ils ont grandi au milieu d'une nature généreuse, dans la **région de Grasse**.

Les parfums **FREDERIC M** sont nés et le succès est au rendez-vous. Dès les premières années la société connaît un développement constant pour devenir une entreprise internationale présente dans 30 pays, le pari est gagné. Certains flacons **FREDERIC M** font partie de la collection permanente du musée mondial de la parfumerie de Grasse.

Au fil des années la société s'est développée pour offrir aujourd'hui une gamme de produits étendue répondant à tous les besoins de beauté et de bien-être. Vous pouvez faire partie de la société FREDERIC M qui compte plusieurs dizaines de milliers de distributeurs dans le monde. La réussite de cette activité passe avant tout par la satisfaction que procurent les produits. Vous allez découvrir nos Parfums, Bijoux, Soins cosmétiques et compléments alimentaires. Partagez cette découverte autour de vous et préparez vous à la réussite !



Les réunions mensuelles : Qu'est ce que c'est ?

Les réunions mensuelles constituent une réponse pratique et gratuite pour les distributeurs qui souhaitent bien démarrer leur travail **FREDERIC M**, progresser rapidement ou échanger avec d'autres distributeurs en toute convivialité.

Ces réunions sont animées par des **Distributeurs Privilégiés FREDERIC M** et se déroulent chaque mois dans de nombreuses villes de France. Leur programme est exclusivement orienté sur les campagnes mensuelles et votre réussite au sein de notre entreprise.

En effet depuis 2006 **FREDERIC M** lancera chaque mois une nouvelle campagne commerciale sur des produits **FREDERIC M** avec des promotions associées. Les interventions des Distributeurs Privilégiés lors de ces réunions mensuelles vous permettront de profiter au mieux de ces différentes campagnes commerciales.

Si vous aussi vous désirez trouver un lieu convivial pour échanger avec d'autres distributeurs, si vous recherchez des méthodes de vente qui vous permettront d'augmenter vos revenus...ne perdez pas une minute et rendez-vous dans l'une des réunions mensuelles **FREDERIC M** dans votre région.

LES CONDITIONS POUR DÉMARRER

- Avoir 18 ans
- Avoir une identité bancaire
- Remplir une demande d'agrément de distribution
- Achat de son outil de travail en toute liberté, à son rythme et selon motivation

UN TRAVAIL AUX ASPECTS MULTIPLES ET VARIÉS

- distributeur indépendant en vente directe
- cosméticienne, conseillère à domicile (formation assurée et gratuite)
- leader / recruteur / futur manager

CONTACTEZ-NOUS SANS ATTENDRE POUR UN RENDEZ-VOUS !

(voir coordonnées au verso)

POSSIBILITÉ D ÊTRE AUSSI *CLIENT PRIVILEGIÉ* : VOS PRODUITS
DE SOIN ET DE BEAUTÉ À - 25%

COMPARATIF ENTRE

SYSTÈME TRADITIONNEL	CONCEPT FREDERIC M
Horaires de travail fixes	Travail à temps choisi
Lieu de travail fixe	Régional, national, international
Salaire fixe	Revenus proportionnels
Employé de la hiérarchie	Indépendant
Peu ou pas d'avantage	Formations, voyages
Entretien d'embauche	Pas de critères de sélection
Diplôme exigé	Pas de diplôme exigé
Investissements lourds pour l'acquisition d'un commerce	Investissements faibles. Libres, selon objectifs

AVANTAGES DU DISTRIBUTEUR INDÉPENDANT / DISTRIBUTEUR AGRÉE FREDERIC M

- Pas de quota de vente
- Pas de stock
- Pas de TVA à gérer
- Pas de capital risque
- Accès aux services : juridique, commercial, après vente
- Code d'accès personnel sur le site internet FREDERIC M, exclusivement réservé aux distributeurs
- Facilité de paiement des commandes :
 - par CB (à débit différé)
 - mandat
 - chèque bancaire (débité 15 jours après la livraison)
- Rapidité des livraisons : en 24H / 48H maximum, par transporteur privé à l'adresse choisie
- Possibilité d'évolution de carrière : apprentissage des méthodes de développement, du plan marketing multi-réseaux
- Soutien et partage : de la part des leaders FREDERIC M
« ÊTRE INDÉPENDANT SANS ÊTRE SEUL ! »
- Formations : une réunion mensuelle de formation et d'information (Réunion Présentation Opportunité « RPO » dans votre région

La force de FREDERIC M : Maîtriser la culture, la conception, la fabrication et la diffusion. Vous confier la Distribution



LA CULTURE

FREDERIC M sélectionne les meilleurs ingrédients et les meilleurs actifs naturels pour ses produits. En ce sens la société n'a pas hésité à investir dans les cultures florales pour maîtriser à 100%

la qualité de certaines matières premières. **La société possède ainsi plusieurs hectares de plantation de Rose de Mai** connue aussi sous l'appellation Rosa Centifolia (rose aux 100 pétales), dont l'essence entre dans la composition de plusieurs créations de **FREDERIC M**. Cette rose réputée pousse dans un endroit magique de la région grasseoise, propriété de **FREDERIC M** : le **Domaine de la Frayère** qui abrite de nombreux autres trésors naturels



LA CONCEPTION

Nos chercheurs en cosmétologie conçoivent les formules, produisent et testent la plupart des produits dans le laboratoire **FREDERIC M** situé près de Grasse. Nos exigences :

originalité, qualité et respect de l'objectif **FREDERIC M** : mettre la nature en flacon. Le choix des matières premières est toujours dicté par la même volonté : puiser dans la nature **les actifs les plus purs** et les plus efficaces afin de proposer des produits **haut de gamme** au prix « fabricant ». Aucun test n'est effectué sur des animaux.



LA FABRICATION

Notre usine de Pégomas près de Cannes assure la production de la plupart des produits. Les parfums, une partie des maquillages et les produits cosmétiques sont fabriqués sur place. Chaque

étape du processus, bénéficie de tests approfondis pour une qualité et une **traçabilité absolue**.

LA DIFFUSION

FREDERIC M expédie **3.000.000** d'unités de produits chaque année dans le monde entier. L'usine de Pégomas gère la logistique et l'approvisionnement de toutes les filiales.

LES PRODUITS



NATURE ET BIEN-ÊTRE – LA NUTRITION

Les secrets nutritionnels du bien-être méditerranéen



NATURE ET SOIN – LES COSMÉTIQUES

Une solution cosmétique globale, les meilleurs actifs choisis pour vous



NATURE ET SOIN – LES MAQUILLAGES



NATURE ET LUXE – LES PARFUMS ET BIJOUX

Un savoir faire les parfums, héritage d'une culture de prestige

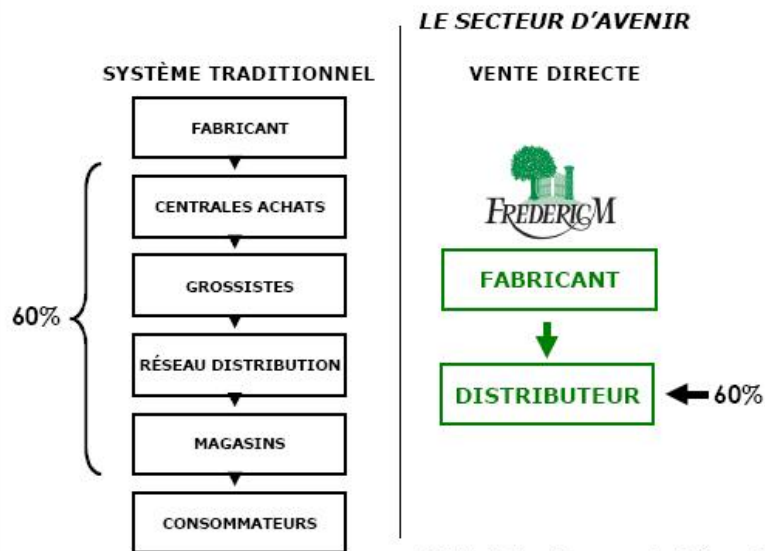


LA DISTRIBUTION EN VENTE DIRECTE



Devenez dès aujourd'hui **distributeur FREDERIC M** et accédez à une échelle de rémunération allant du simple complément de revenu à **une véritable carrière professionnalisante**. Des dizaines de milliers de distributeurs ont pu atteindre grâce à leur travail avec **FREDERIC M** le niveau de vie qu'ils souhaitaient, le tout ponctué de voyages à **gagner**, de **formations mensuelles gratuites** et de **rencontres annuelles** avec la société. Le seul diplôme requis pour travailler avec FREDERIC M : l'enthousiasme et le sens du contact.

LES AVANTAGES DE LA DISTRIBUTION EN VENTE DIRECTE



Plusieurs intermédiaires se partagent 60% des marges et des bénéfices.
Prix répercutés sur le client !

VDI : Distributeur Indépendant

1. Seul intermédiaire. Il achète aux prix de gros, il revend avec un bénéfice de 25 à 30%
2. Il touche des remises et commissions supplémentaires selon son C.A. de 5 à 25%
3. Il bénéficie de promo -40 à -45%